

YCS2

潜在能力・適性は、勘だけでは見抜けない。

YCS2 5つの分析

反応適性分析

(人物像がわかります)

行動と思考のどちらを優先させるかで仕事への取り組みスピードがわかります。無意識ゾーンに近く、変化させることは困難です。(行動型→まず行動が先 思考型→納得してから行動)

性格適性分析

(人物像がわかります)

「緻密度」「挑戦度」「こだわり度」「表現度」「優しさ度」の5因子で分類。これらを採用後のトレーニングで変化させることは困難です。職種ごとに性格因子の重要性が定義されており、そこを見抜くことが戦力化につながります。

YCS2の開発背景

YCS2は「心理学的視点」「統計学的視点」「経営学的視点」の3つの観点から開発されました。心理学視点では、ユングの分析心理学とフロイトの精神分析学をベースに、統計学的視点では150社約3万人の実査データをもとにしています。また、経営学的視点では、実際のビジネスシーンでの活用を念頭に開発しました。(共同開発：株式会社トランジョン 監修：臨床心理学博士 井上敏明氏)

キャパシティ分析

(潜在能力がわかります)

学力やパソコンスキルと違って、目に見えない能力＝潜在的に持っている力を20の因子で分析します。鍛えることである程度の向上は可能ですが、職種によって必要となるポイントはさまざまです。

志向性分析

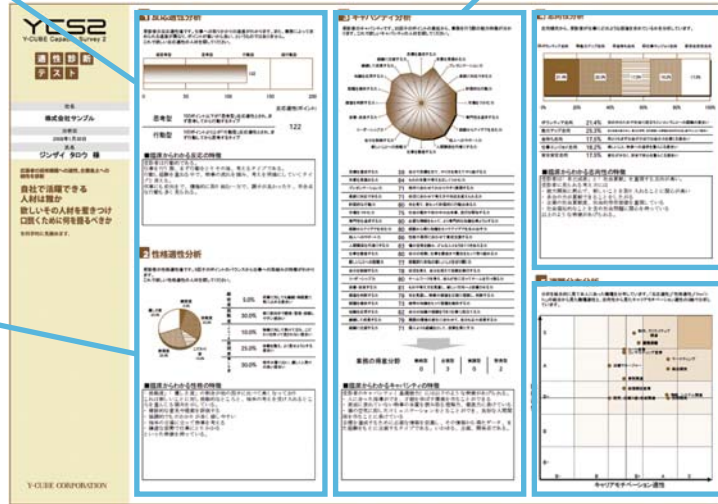
(やる気のポイントがわかります)

「ボランティア」「能力アップ」「金持ち」「仕事エンジョイ」「安全安定」の5つの志向性を分析します。志向性の強弱によってやる気の出る仕事、出にくい仕事が決まってきます。やる気のでるポイントを活用してマネジメントに役立てることも可能。

適職分布分析

(本人に向いていることが見えてきます)

18職種を職務適性とキャリアモチベーションの2つの観点から分析。仕事への向き不向きをS、A、B+、B、B-で判定します。



YCS2の活用方法① 採用時の見極めに使う

新規開拓営業職を募集しているA社。面接したY君は好印象。不合格にする理由がないものの、合格にしていいいものか…。



使うのはここ！

見極めポイント① 反応適性分析

新規開拓営業では、反応適性は営業成績に直結する重要な見極めポイント。新規開拓営業なら思考型は×。Y君は行動型なので判定は○。

見極めポイント② 性格適性分析

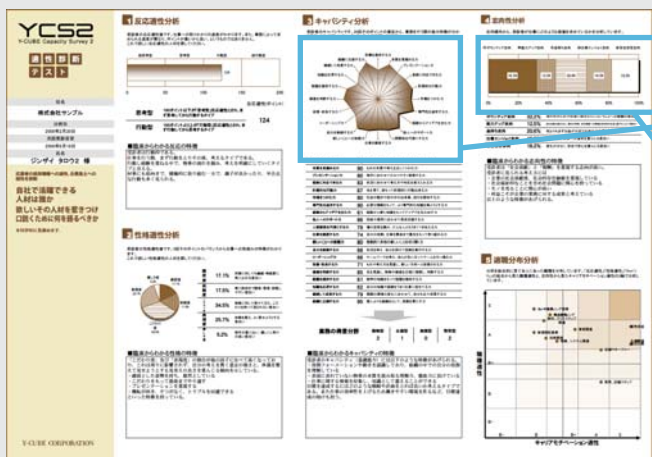
新規開拓営業では、「挑戦度」が高いほうが成果に結びつきやすい。逆に「緻密度」が高いと×。Y君は挑戦度が高いので、判定は○。

見極めポイント③ 適職分布分析

仕事内容への適性とやる気の適性を分析したもの。主要18職種へのマッチング度がひとめでわかります。A君は、次点ゾーンに新規開拓営業職が分布されています。採用しても良いのですが、やる気が営業職に向きにくいいため、成果につながるかはマネジメント次第でしょう！

YCS2 の活用方法② 部下のマネジメントに使う

やる気はあるが空回りしているシステムエンジニアのB君。さて、どのようにアドバイスしたらいいのか…。



■使うのはここ！

活用ポイント① キャパシティ分析

B君のキャパシティ分析をみると、システムエンジニアに必要な「知識を応用する力」「経験からアイデアを生む力」が大きく欠けていることがわかった。これまでの失敗を振り返り、どのようにしたら次回うまくいくかをアドバイスすることにした。

活用ポイント② 志向性分析

B君は「ボランティア志向」が非常に強い。逆に、能力アップ志向は低い。これまで「うちの仕事は頑張れば能力が上がるよ」と指導してきたが、これでは本人のやる気がつながらにくいということがわかった。「ボランティア志向」に響く「社会貢献」をキーワードに指導してみることにした。

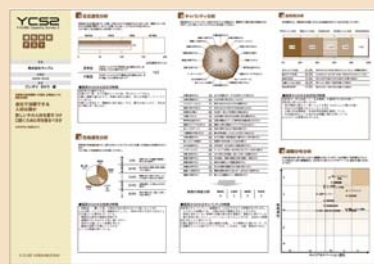
→ 部下の志向性や、強み弱みを把握することで、部下にあった指導ができるようになります。

ワイキューブ オリジナルサーベイラインナップ (共同開発：株式会社トランジション 監修：臨床心理学博士 井上 敏明氏)

人と組織を「見える化」する4つの診断

脱! 勤・コツ・経験の組織戦略

応募者がどの職種に向いているのか、何にやる気を感じるのかがわかります



YCS2

ワイシーエスツー

- 価格 ¥5,000/1名
- 納期 回答データ到着から中3営業日
- 実施形式 Web・マークシート
- 実施時間 20~25分
- 問題数 全141問 5択式

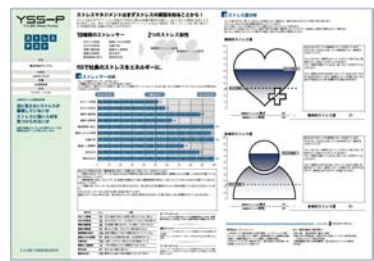
やる気のある社員が会社は何を求め、何に不満を持っているのかをあぶりだします



組織求心力サーベイ

- 価格 ¥400,000~/40名
- 納期 回答データ到着から中3営業日
- 実施形式 Web
- 実施時間 30分程度
- 問題数 全100問 5択式
フリーワード記述3

社員・応募者の精神的、身体的ストレスを数値化し、リスクマネジメントを可能にします

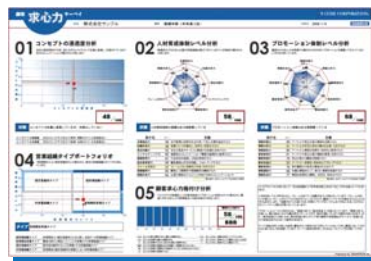


YSS

ワイエスエス

- 価格 ¥3,000/1名
- 納期 回答データ到着から中3営業日
- 実施形式 Web・マークシート
- 実施時間 15~20分
- 問題数 全100問 5択式

売れる人、売れない人など組織営業力の問題点をあぶりだします



顧客求心力サーベイ

- 価格 ¥200,000~/20名
- 納期 回答データ到着から中3営業日
- 実施形式 Web
- 実施時間 20分程度
- 問題数 全60問 5択式
フリーワード記述3

YCS2 ファックスお申し込み用紙 / 03-5206-1333

ふりがな
御社名

ふりがな
代表者名

ふりがな
ご担当者名

ご住所 〒

TEL

E-mail

@

- トライアル受診を希望したい(2名様まで) 商品の詳しい内容を聞きたい 商品を申し込みたい

お客様にご記入いただきました、お名前、ご住所、電話番号等の個人情報は、お客様へのサービス向上を目的とし、サービスに関する情報等のお知らせやアフターサービスのために利用いたします。また、お客様への各種サービス提供のため、事前に守秘義務契約を締結した信頼のおける第三者に業務を委託し、対応させていただくことがあります。なお、お客様ご自身の個人情報に関する照会や訂正、追加、削除等につきましては、お客様ご本人からご連絡いただくことにより合理的な期間及び範囲で対応いたします。手続きにつきましては、お客様相談室(0120-922-621 受付は平日9時~18時)までご連絡ください。